

# 大马Acer推介多款集结各元素产品

**梳邦再也14日讯** | 大马Acer日前宣布推介多款符合各领域类别的新产品，包括Acer Swift 5、Swift 3、TravelMate P2笔电、Predator Orion 3000桌上型游戏电脑、Acer Enduro笔电系列即Acer Enduro N3笔记本电脑和Acer Enduro T1平板电脑（开放预购），及2款Type-C27和34寸显示器。

大马Acer产品销售及市场营销总经理陈永康指出，Acer透过结合轻盈、坚固及生产力等重要元素的产品，满足用户在工作、生产力、教育、玩乐、创意或娱乐的需求。

他说，搭载最新第11代的Intel Core处理器及Intel图形处理最新方案的Acer Swift 5、Swift 3及TravelMate P2笔电，提供业界领先的处理性能、逼真图形、人工智能加速，并拥有同级笔电中最佳的有线及无线连接功能。

消费者凡在12月31日前，购买Acer Swift 5、Swift 3及TravelMate P2，即可登录www.a-redemption.com兑换免费礼物，包括价值100令吉一触即通电子钱包充值，及个性化的高级笔电护套与背包。

在12月25日前，提交者将获



即日起购买Acer Swift 3、Swift 5及TravelMate P2笔电，可兑换免费礼物，包括价值100令吉一触即通电子钱包充值、个性化高级笔电护套及背包。

得一个Christmas Reunion Advent Calendar名额，有机会赢取高达3万令吉的奖品；即日起至12月26日，大马Acer将每天选出一名幸运优胜者送出特别奖，得奖者名单将在其官方面子上上宣布。

欲知更多详情，可登录大马Acer面子书或拨打Acer产品资讯热线1800-88-1288，或电邮至ama.marcom@acer.com（星期一至五，上午9时至下午6时）。

网址：www.acer.com



凡购买实达集团位于Alam Impian的房产项目，即有机会赢取一辆豪华轿车。

## 实达集团买房送轿车

**莎阿南14日讯** | 实达集团推出买房送轿车的优惠，凡购买旗下于Alam Impian的房产，即有机会赢得一辆全新宝腾（Proton）X70、宝腾X50或宝腾Persona（须符合条款及条例）。

该集团新推的房产项目Tinta属于双层半独立房屋，低密度且受保护的地区，面积包括从40x80或50x80，共5种设计提供选择，售价从147万令吉起。

Alam Impian距离莎阿南市中

心仅需8公里，周遭涵盖各生活便利设施，包括学府、购物中心及公园等。

不仅如此，Alam Impian亦衔接哥文宁—沙亚南大道（LKSA）及莎阿南大道（KESAS）高速公路，轻易通往联邦大道及南北大道第二中环衔接大道（ELITE）。欲知更多详情，可通过WhatsApp联系03-5162 7600，以预约参观展示屋。

网址：www.spsetia.com

## GM Klang年终活动提倡买国货

**巴生14日讯** | 巴生巨盟批发城（GM Klang）即日起至12月23日发起「支持本土，购买本地产品」年终商场活动，以配合国内贸易及消费人事部（KPDNHEP）的「购买国货」运动。

消费者除了可亲临巴生巨盟批发城消费以支持买国货活动外，亦可透过线上方式在巴生巨盟批发城官方面子书或Instagram上，根据简单步骤参与该批发城发起的社交媒体竞赛。

消费者只需上载一张在巴生巨盟批发城购买本地产品的照片，附上认为「购买大马产

品」活动很好的原因，并标签#SupportLocalShopLocal及标记GM Klang，即可参与该竞赛。主办单位最终将选出10名幸运儿，送出总值7000令吉现金券，供于该批发城购买本地品牌与产品。

巴生巨盟批发城董事经理拿督林成国表示，借由该活动的推行也将会促使民众在条管令期间更安全购物，包括遵守标准作业程序、使用电子钱包或电子支付及使用由批发商所提供的运输选项。

网址：www.gmklang.com



巴生巨盟批发城从即日起至12月23日发起「支持本土，购买本地产品」年终商场活动，同时透过社交媒体竞赛送出总值7000令吉现金券。

## GDEX采用混合云技术促进电子商务

**吉隆坡14日讯** | 在纳斯达克上市的云软件和超融合基础设施解决方案提供商路坦力（Nutanix Inc），近期发表声明表示，马来西亚物流和快递运营商吉运速递（GDEX）已采用路坦力的混合云（Hybrid Cloud）技术，以适应电子商务中快速变化的需求，而该技术也助GDEX实现了3倍的业务交易。

GDEX常务董事兼集团首席执行官张泽铨表示，物流行业正在快速变化，疫情的来袭也使业务

格局更具挑战性；而该公司相信与路坦力的合作，能确保适应客户和市场需求的变化。

他补充，该公司已将所有用于控制出货量的核心应用程序迁至路坦力的企业云（Enterprise Cloud）平台，并通过使用路坦力的AOS和Prism Pro技术，该公司的团队仅需通过该平台便能统一管理服务器、存储和网络资源。

路坦力马来西亚地区经理阿维纳什表示，随著马来西亚的数字经济持续发展，新一代的消费者已



出现并带动了电子商务的增长。

他补充，该公司很荣幸能为GDEX提供现代化的电子技术基础架构，也一直很支持GDEX和本地其他企业加入数码化转型的行列，以满足市场及消费者的需求。网站：www.gdexexpress.com



林木生集团旗下「KITA Mekar」单层排屋，在推介2周内售罄。

## KITA Mekar单层排屋2周内售罄

**龙溪14日讯** | 林木生集团（LBS）于龙溪KITA@Cybersouth城镇推出的「KITA Mekar」项目，共有单层、双层及城市排屋3种类别，其中单层排屋在推介2周内全数售罄，而城市排屋也已取得100%预定，获热烈回响与好评。

林木生集团董事经理丹斯里林福山认为，有地房屋的需求将继续激增，该项目将以可负担价格和长期的投资价值，让购屋者受惠。如今，该集团所推介的「KITA Mekar」单层房屋和城市排屋的发展总值（GDV）为3亿4510万令吉。

「KITA Mekar」项目涵盖432

间城市排屋、388间双层排屋和342间单层排屋单位。城市排屋的建筑面积分别有1346和1483平方尺，土地面积为22' X75'，3卧2浴格局，售价从41万9900令吉起；双层排屋建筑面积为1447平方尺，土地面积20' x60'，包含4卧3浴，售价从56万令吉起；单层排屋的建筑面积则是1094平方尺，土地面积为20' X 70'，售价从45万令吉起。

欲知更多有关KITA Mekar项目的详情，可亲临KITA@Cybersouth销售厅，每天早上10时起至晚上6时，开放民众参观。网站：www.lbs.com.my